



Medlemsfordeler

Som medlem i Revisorforeningen har du og ditt firma tilgang til en rekke fordelsavtaler. Blant disse er:

Medlemsfordeler – personlige

- Forsikringer – Nordic Insurance Brokers AS
- Helseforsikring – Vertikal Helseforsikring
- Banktjenester – Storebrand Bank
- Faglig informasjon. Nettsiden, nyhetsbrev, Revisjon og Regnskap, m.m.
- Spørretjenesten. Nettbasert – alle fagområder – svar innen 24 timer
- Brillor. Gunstig avtale med Brilleland.
- Bøker. Haugenbok.no. Vanligvis 10 – 15 % rabatt.

Medlemsfordeler – firma

- Forsikringer – Quality Broker AS (profesjonsansvar/sikkerhetsstillelse) og Norwegian Insurance Brokers AS (øvrige forsikringer)
- Helseforsikring – Vertikal Helseforsikring
- Banktjenester for SMB – Storebrand Bank
- Verktøy, oppslagsverk og programvare – 24SevenOffice, Lederkilden, Sticos, Infotjenester, Ravn Info, Purehelp
- Telefoni og bredbånd – Telenor og Ventelo
- Nettside – enkelt og rimelig på nett – Idium
- Kundetilfredshetsundersøkelser – Aalund (gjennomfører i dag tilsvarende for big five i Norge og Sverige)

Drift av virksomhet

Egne områder for hhv. revisjon og regnskapsføring. Inneholder blant annet:

- Produkter og verktøy (se medlemsfordeler firma)
- Etablering og drift av virksomhet
- Godkjenning/autorisasjon – personlig og for foretak
- Tilsyn og kontroll
- Profilerings av egen virksomhet
- Personal, HR og HMS
- Revisor i profesjonelle vanskeligheter
- Klienter i økonomiske vanskeligheter
- Nyttige linker

Siden er forfattet av:



Kommunikasjonssjef
Stephen Bråthen
Den norske Revisorforening

Norske revisjonskunder:

«Revisor er vår viktigste rådgiver»

Analyseselskapet Aalund har bedt den øverst plasserte økonomiske beslutningstaker i 500 norske virksomheter om å utpeke virksomhetens viktigste rådgiver. Undersøkelsen er fra mars 2015.

Hele 58 % av virksomhetene peker på revisor som viktigst, mens advokaten kun nevnes av cirka 15 %. Enkelte virksomheter utpeker banken eller styret som viktigst.

Det er spesielt de små og mellomstore virksomhetene med en omsetning på NOK 15–850 mill. som gir revisor en klar førerposisjon, men også blant landets største virksomheter får revisor størst tillit, selv om meningene her er litt mer delte. 51 % av de største selskapene peker ut revisor som den viktigste rådgiveren, mens advokaten regnes som den viktigste rådgiveren hos 33 %, og har dermed en sterkere posisjon hos de store enn blant de små og mellomstore virksomhetene.

Hvem velger bort revisjon?

Den typiske fravelger har omsetning under to millioner kroner, én aksjonær og ingen ansatte.

Det viser en undersøkelse analyseselskapet Bisnode har gjort for Revisorforeningen.

Pr. 30. mars 2015 står 116 486 aksjeselskaper uten revisor i Foretaksregisteret. 83 prosent av selskapene har under to millioner kroner i driftsinntekter, 93 prosent har driftsinntekter under tre millioner kroner.

Få eiere – få ansatte

62 prosent har én eier. Kun 14 prosent av selskapene har flere enn tre eiere. 63 prosent av selskapene har ikke ansatte, 16 prosent har én ansatt. Kun tre prosent av selskapene har flere enn fem ansatte.

«Bruk revisor som rådgiver og få mer utbytte av samarbeidet»

Aalund har også spurt virksomhetene om hvordan de får optimalt utbytte av samarbeidet med revisjonsfirmaet. De små og mellomstore virksomhetene nevner spesielt to områder:

Det pekes først og fremst på at revisor skal brukes som sparringspartner om forretningsmessige forhold og ikke bare som leverandør av revisjonsytelser. Utover dette bør man søke et tett samarbeid med god dialog, slik at revisor oppnår en dyp forståelse for virksomhetens situasjon. Det sikrer relevant og verdifull rådgivning.

